



Wir servieren Perspektiven!

www.compass-group.de

Unsere **Account Manager und Regionalleiter** pflegen systematisch Kundenbeziehungen und übernehmen Budget- und Mitarbeiterverantwortung.

Aufgaben:

- Führen und Betreuen von ca. 15-25 Betrieben
- Zentraler Ansprechpartner für die zu betreuenden Bestandskunden
- Sicherstellen der Erfüllung der vereinbarten Vertragsleistungen
- Sicherstellen einer langfristigen und nachhaltigen Kundenbindung und -entwicklung
- Einleiten von Maßnahmen zur Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Gewährleisten und Überwachen effizienter Betriebsabläufe und Prozesse sowie der vereinbarten Betriebs- und Regionsergebnisse
- Führen, Motivieren und Entwickeln der Mitarbeiter

Profil:

- Betriebswirtschaftliches (Fach)Hochschulstudium oder adäquate Ausbildung/Erfahrung
- Mind. fünf Jahre Berufserfahrung mit operativer Leitungsfunktion in Gastronomie oder Dienstleistung, idealerweise in dezentralen Strukturen
- Erfahrung im Vertrieb und systematischen (Key Account bzw. Groß-) Kundenbetreuungsmanagement
- Fundierte PC-Kenntnisse
- Bereitschaft zu intensiver Reisetätigkeit