



Wir servieren Perspektiven!

www.compass-group.de

Unsere **Junior-Verkaufsleiter** arbeiten sich Schritt für Schritt in immer komplexere Verkaufsprozesse ein.

Aufgaben:

- Analysieren des relevanten Marktes und Identifizieren potenzieller Kunden
- Planen, Koordinieren und Durchführen von Verkaufsprozessen von der Akquisition bis zum Vertragsabschluss
- Bewerten der Verkaufsprojekte hinsichtlich Umsatz, Ertrags- und Investitionspotenzial unter Berücksichtigung der Vertragslaufzeiten sowie Entwicklungsperspektiven des Kunden

Profil:

- Betriebswirtschaftliches (Fach)Hochschulstudium
- Erste Einblicke in den Vertriebsbereich durch studienbegleitende Tätigkeiten oder Praktika
- Sicheres Auftreten
- Strukturierte Arbeitsweise
- Fundierte PC-Kenntnisse