



Wir servieren Perspektiven!

[www.compass-group.de](http://www.compass-group.de)

Unsere **Verkaufsleiter** steuern komplexe Vertriebsprozesse von der Akquisition bis zum Vertragsabschluss.

**Aufgaben:**

- Analysieren des relevanten Marktes, Identifizieren potenzieller Kunden
- Erarbeiten von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatz- und Ergebnisziele
- Gestalten des Verkaufsprozesses von der Akquisition bis zur Vertragsunterzeichnung
- Präsentieren und Verhandeln auf der Grundlage überzeugender Konzeptionen bzw. Wirtschaftlichkeitsberechnungen

**Profil:**

- Betriebswirtschaftliches (Fach)Hochschulstudium
- Mind. drei Jahre Direktvertriebserfahrung, idealerweise im Firmengeschäft mit Bezug zur Dienstleistungsbranche
- Sicheres Präsentieren vor Entscheidungs-gremien und verkäuferische Überzeugungskraft auf gehobener Ebene
- Ausgeprägte Abschlussorientierung
- Strukturierte Arbeitsweise
- Fundierte PC-Kenntnisse